

MORE FROM WOOD.

**E EGGER**

Mutassam be? Hasonlítsam össze mással? Vagy csak úgy adjam el?  
**Íme, a mi sikerhez vezető receptünk.**

Flooring Collection 2018–2020



# A legjobb befektetés a vállalkozása számára: szánjon rá 20 percet, és olvassa el a 33 oldalas ismertetőnket.

Az EGGER-rel még sikeresebbé alakíthatja eladásait.

Mert végül is ez a lényeg.

4-5

01 | Alkosson képet a vevőjéről.

6-9

02 | Ön, az ízlés-formáló tanácsadó szerepében

10-19

03 | Milyen padlót mennyiért?

20-23

04 | Módszer, amellyel a vevő csak nyerhet, ha a lerakást  
profira bízza.

24-29

Módszer, amellyel Ön nyerhet, ha üzleti kapcsolatra lép az  
EGGER-rel.

30-35



# EGGER.

Márka, akárcsak egy fa.

Mióta 1961-ben megalakult az Ausztriai Tirolban, az EGGER-nél minden a fa körül forog. Legyen szó padlókról, bútorgyártásról és belsőépítészetéről, vagy építőipari termékekről: Az egészséges lakókörnyezet kialakításában, a kellemes légkör megteremtésében és a minőség fenntartásában ez az élő anyag egyszerűen felülmúlhatatlan. Minthogy

mi hiszünk ebben, Ön biztos lehet abban, hogy bármelyik EGGER terméket is választja, a természet egy darabját fogja kézbe venni. Divatirányzat ide, divatirányzat oda, mi az évek során változatlanul hűek maradtunk ehhez a világszemlélethez. Ezért az EGGER-nél rövid távon jó kilátásai vannak az egészséges növekedésnek. Termékeinket mi csak

igazán kiforrott állapotban tárjuk vevőink elé. Tesszük ezt nem utolsó sorban azért, mert súlyt fektetünk az üzletfeleinkkel fenntartandó hosszútávú és megbízható kapcsolatok kialakítására. Ez megköveteli tőlünk a stabilitást. Akárcsak egy egészséges fa esetében, úgy itt is ez a legjobb előfeltétele a biztonságos, sikeres növekedésnek.

# Rábeszélés helyett sikeres tanácsadás.

A következőkben végigvezetjük Önt egy vevővel folytatott beszélgetés jellegzetes példáján. Az Ön üzletfeleként természetesen mi is azt akarjuk, hogy a rábeszélés eredményeként sikeres üzletet kössünk. De még ha ez meglepőnek is tűnhet az Ön számára: a sikeres üzletkötésnek annál nagyobb az esélye, minél kevésbé próbál valamit eladni a vevőjének. Inkább ébressze fel benne a vágyat, hogy ő uralja a terepet.

## **Beszélni ezüst. Kérdezni arany.**

Minthogy szeretnénk segíteni Önnek és a csapatának, megemlítünk négy kérdést, amelyeknek feltevésével majd felmérheti a terepet, és meghatározhatja, hogy mi felel meg leginkább a vevője igényeinek és ízlésének. A mögöttes elgondolás: Minden üzleti kapcsolat alfája a bizalom. Minél inkább úgy érzi a látogatója, hogy Önben megértő társra lelt, és hogy Ön komolyan veszi az igényeit, annál inkább nő az esélye annak, hogy a padlója kiválasztásakor az Ön cége mellett fog dönteni. Ön tapasztalni fogja, hogy az egyes kérdésekre kapott válaszával egyre szűkülni fog a vevője által elképzelt padlótípusok köre!

## **A sikerhez vezető recept: az Ön tapasztalata. És a mi ötleteink.**

Semmi sem értékesebb annál a tapasztalatnál, amelyet Ön a vevőivel naponta folytatott kapcsolattartás során szerez. Ezért az ismertetőnkben szereplő ötleteket csupán annak kell tekinteni, ami, és a vevőjének leginkább megfelelő EGGER padló kiválasztásakor természetesen nem is kötelező megfogadni. Az Ön üzletfeleként mi ötleteinkkel sokkal inkább csupán megoldásokat szeretnénk sugalmazni, és egy további rábeszélő "eszközt" szeretnénk a kezébe adni.

## **Az Ön tudása. Kiegészítve néhány információval.**

Mindenféle padlófajta szakavatott ismerőjeként szükségtelennek tartjuk, hogy Ön előtt ecsetelni kezdjük az egyes típuscsoportok előnyeit. Azért, hogy átsegítsük Önt a vásárlásra való rábeszélés lázas igyekezetén, az ismertetőnk egyes fejezeteiben tömören összefoglaltuk a padlók egyes típuscsoportjait érintő információkat. Ha netán további kérdései is lennének: a [www.egger.com](http://www.egger.com) weboldal részletes áttekintést ad a teljes termékprogramunkról. Szeretne még többet megtudni? Nagyszerű! Az Ön területileg illetékes EGGER kereskedője szívesen segít Önnek továbblépni.

# 01 | « Milyen helyiségekben szeretné lerakni az új padlóját? »

A kérdések kérdése, amely azonban még sokkal többet is elárulhat a vevőjéről: Kérje meg a vásárlóját, hogy minél pontosabban írja le annak a helyiségnek a részleteit, ahová az új padlóburkolatot szánja: Sokat használják a helyiségeket? Utcai cipőben járnak bennük a lakosok? Mennyire ereszti át a hangot a ház? Szoktak-e gyerekek játszani a padlón?

Ragadja meg az alkalmat, és kérdezze ki az általános lakáskörülményekről is. Lakásról vagy házról van szó? Bérlőként vagy tulajdonosként lakik benne? A kapott válaszok segíteni fogják abban, hogy felmérhesse az illető általános pénzügyi helyzetét. Kérdezzen rá a többi helyiségben használt padlótípusokra is, hogy még pontosabb képet alkothasson – és persze, hogy kifürkészhesse az esetleges további lehetőségeket!



EPL078



EPC028



## Egyszerűen csak próbálja a másikat ...

### ... meghallgatni!

Sok kereskedő hajlamos hosszasan beszélni a saját áruválasztékáról, valamint a kiváló termékeinek előnyeiről. Elsősorban azonban az Ön vevőjéről van szó – ő áll a középpontban! Hagyja őt szóhoz jutni, magáról és az igényeiről mesélni. Minél részletesebb a mondandója, annál jobb. Jegyezze meg az általa mondottakat, hogy a beszélgetés végén megadhassa az igényeihez illő válaszokat.



EPL012

Egy márka.

# Mindre kiterjedő válaszok.

A Laminált-, a Comfort- és a Design padlók területén az EGGER a fából készült padlók teljes választékát lefedi. Három padlócsoporthal mindig megtalálhatja az adott helyzethez illő választ.





## EGGER PRO Design padló.

- Fa megjelenés és érzet – plusz könnyű ápolhatóság, mint a kerámiánál.
- Egybefüggő padló kivitel valamennyi helyiségben – sőt, még a fürdőben is, a nedvesség álló tulajdonságának köszönhetően.
- Tartósan szép – a mikrokarc-álló és önjavító felületnek köszönhetően.
- Ipari célú felhasználásra is alkalmas.



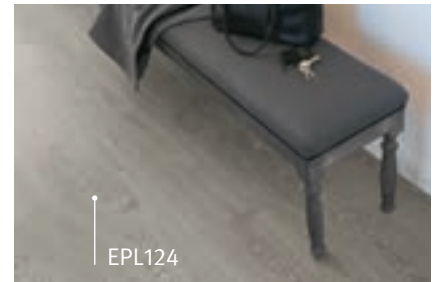
## EGGER PRO Comfort padló.

- Kívül padlódeszka hatású – belül parafa mag.
- Jólesően meleg: a hőszigetelő parafa fedőrétegnek köszönhetően minden évszakban meztláb is járható.
- Rálépéskor csendes: nagyobb kényelem a kettős lépéscsillapítás révén.
- Jó klíma: egészséges, mivel különösen környezetbarát, és 100%-ig PVC mentes.



## EGGER PRO Laminált padló.

- Tökéletes megjelenés. Kellemes érzet. Kiemelkedően jó az ár-értékesítmény arány!
- Ellenálló képes és érték álló.
- Kiváló minőségű lakókörnyezet az antisztatikus technológiának köszönhetően.
- Az Aqua+ technológiával készült típus nedves helyiségekben is alkalmazható.
- Óriási dekor választék.



## Íme az előnyök, amelyeket az EGGER padlók kínálnak:

- Hosszú élettartam a színtartósnak köszönhetően, még erős napsugárzás mellett is.
- Egy szinttel magasabbra emelt stabilitásnak a szabadalmaztatott lerakó rendszereknek köszönhetően.
- Bevizsgált és tanúsított csúszás gátlás.
- Bevizsgált minőség: Az EGGER padlók a kötelező szabványokban előírtaknál is jobban teljesítenek. Kiszállításuk előtt minden padlódeszkát ellenőrzünk.
- Optimális hangszigetelés a padlótípussal összehangolt, rendszer szintű, hangszigetelő paplan révén.
- Nagyvonalú garancia a rendszer építési módjának köszönhetően.
- Különösen fenntartható, mivel 100 %-ig újrahasznosítható.
- Fán alapuló kivitele révén egészséges lakókörnyezetet teremt.

## 02 | « Milyen dekorra gondolt az új padló esetében? »

Ennek eldöntése ugyan érzelmi alapon fog történni, de azt racionális érvekkel befolyásolni lehet. Kérje meg a vevőjét, hogy írja le részletesen a lakóhelyiségeit. Kérdezze ki a lakberendezési stílust illető elképzeléséről. Esetleg vannak-e róla megtekinthető fényképek az okostelefonján? Minél pontosabb a vevője ízléséről alkotott elképzelése, annál nagyobb az esélye, hogy a rendelkezésre álló dekor választékával rögtön beletalál az üdvözítő megoldásba!



### **Egyszerűen csak próbálkozzon célt érni ...**

#### **... a kérdéseivel!**

Éreztesse a vevőjével, hogy Ön egyedül és csakis érte cselekszik. Ezért a társalgás során kerülje az "én" szó használatát, inkább váltson át az "Önözésre". Hogy ez nem mindig lehetséges? Dehogynem! Mondandóját csomagolja be ügyesen kérdő mondatokba, és azokat adja a vevőjének szájába („Nem gondolja, hogy a tölgy jobban illik az Ön lakberendezési stílusához?“)!

# Overall » Egy lakás.

Három különböző padlótípus.  
Egy felület kivitel.

Otthonának hangulatára semmi nem gyakorolhat nagyobb befolyást, mint a padló. Persze eddig a padló kiválasztásakor gyakran kényszerült megalkuvásokra, amikor a kiválasztott dekorja a fürdőszobánál lehetőségeinek határára ért, mivel alkalmatlan volt a nedves helyiségekben történő használatra. Ez a korlátozás azonban már a múlté! Az EGGER új kollekciójával Ön immár zavartalanul élvezheti a teljes lakáson megszakítás nélkül végighúzódó dekor látványát. A padló tulajdonságai pedig hozzáigazíthatók az egyes helyiségek követelményeihez: A lakószobában kellemes légkörről gondoskodik. A bejárati ajtó közelében inkább a strapabíró arcát mutatja. A gyerekszobákból még a legvadabb játék is csak alig-alig szorítja ki, a fürdőben pedig mindennek látszik, csak éppen víziszonyosnak nem!

És hogy mindez hogy lehetséges? Az egységes dekor álarca mögött három különböző EGGER padlófajta rejtetik, amelyeknek mindegyike más-más módon tárja elénk az előnyeit:



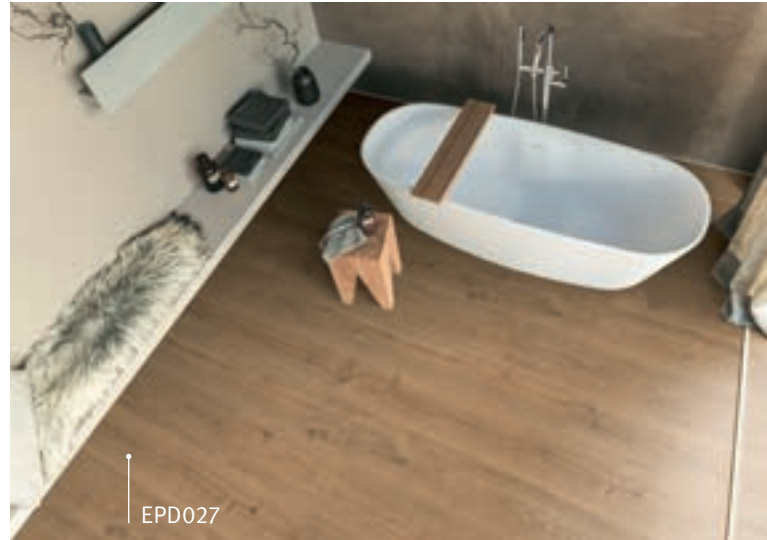
A területileg illetékes szakkereskedés szívesen ad tanácsokat Önnek.

Az egymással összehangolt kapcsoló profiloknak köszönhetően az EGGER valamennyi padlóját vegyesen is használni lehet. Kérje ki a területileg illetékes szakkereskedés tanácsát arról, hogy mely padlótípus mely helyiségbe való!

Kereskedelmi használatú- és nedves helyiségek részére:



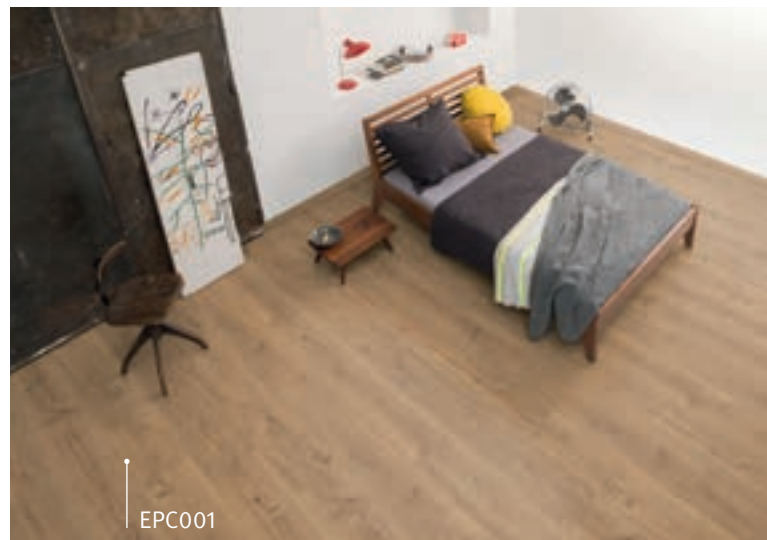
**A legjobb megoldás fából és kivitelből:  
EGGER PRO Design padló.**



Az élet fesztelen pillanataihoz:



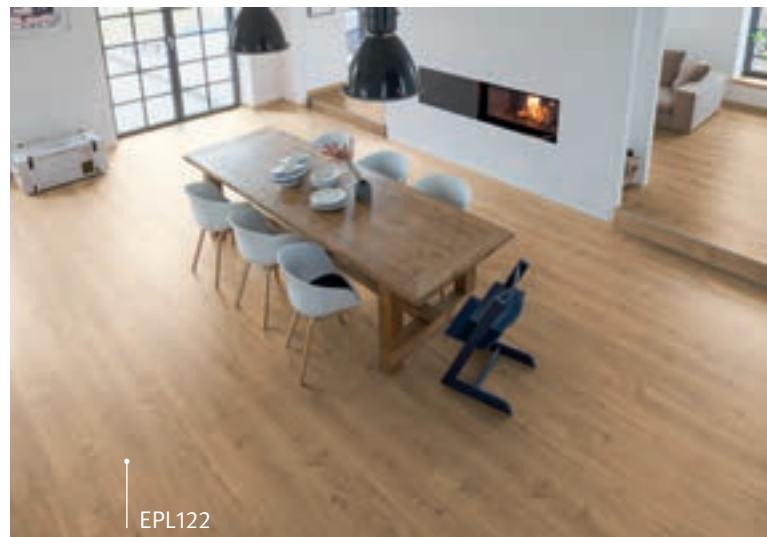
**A valaha létezett legkényelmesebb  
padló:  
EGGER PRO Comfort padló.**



A lakóterekbe:



**A klasszikus típus tökéletes  
megjelenése:  
EGGER PRO Laminált padló.**



# Az Ön vevőjének stílusa egy helyen érzi otthon magát: Önnél!

Hogy az Ön vevőjénél mennyire külön, vagy éppen purista jegyeket mutat a berendezett környezet, édes mindegy: Az EGGER dekorok nagy választékával Önnek már ott lapul a tarsolyában az adott stílushoz igazodó biztos megoldás. Használja ki a lehetőséget, és serkentse a vevőjét új megoldások kiötlésére és új ötletek kidolgozására: Fa hatású padló a fürdőben is? Tapintásra meleg érzetet árasztó kő utánzatok? Vagy a berendezés ellenpontjaként szolgáló díszítő elemek a padlón? Arasson sikert ötlet dús elképzeléseivel és stílus beli tanácsaival.

## Fa legyen, kő legyen, vagy esetleg van más ötletes megoldása?

Egy lakásnak, vagy valamelyik helyiségének jellegét döntően meghatározza a kiválasztott dekor anyaga. A márvány hatású padlónak teljesen más a kisugárzása, mint a klasszikus fa hatásúnak. Hagyatkozzon a megérzésére, amikor tanácsot ad, hogy melyik padlótípus illik leginkább a vevője környezetébe.

## Fa utánzatok

- Meleg, kedélyes légkört teremtenek.
- A legnagyobb dekor választék.
- A színárnyalatok és fokozatok legszélesebb skálája.
- Két osztású-, három osztású-, hajópadló- és halszálka hatású kivitelek.



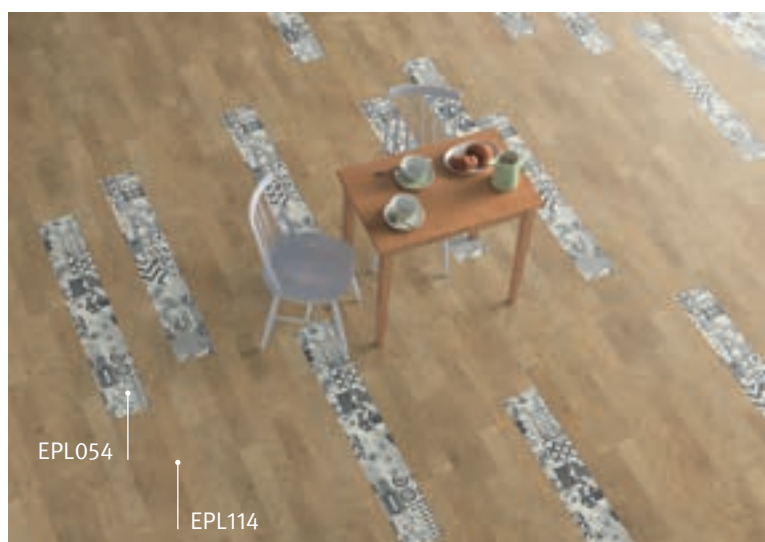
## Kő utánzatok

- A konyhák, folyosók és fürdők kedvelt kiegészítője.
- Első ránézésre hűvösnek tűnik, ám a lábban mégis meleg érzetet kelt.
- Az elérhető kőhatások változatosak: kezdve az előkelő márványtól egészen a robusztusnak ható paláig.
- A kerámia burkolatokhoz képest egyszerűbb lerakni.



## Ötletes dekorok

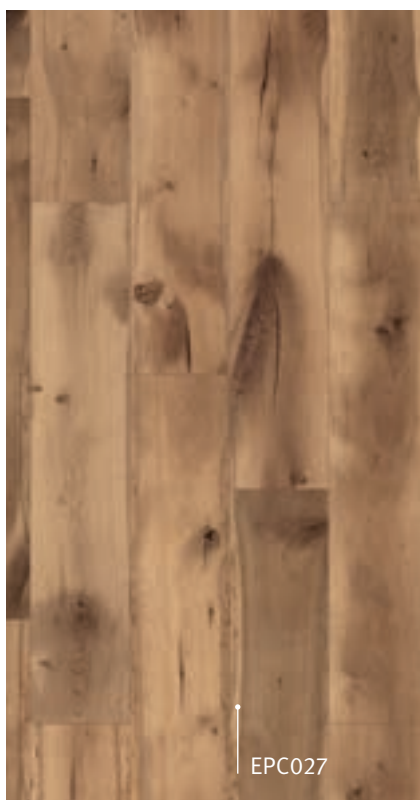
- Ötletes megoldások, amelyekkel kellemes légkört alakíthat ki a helyiségekben, vagy éppen ellentétet képezhet a környezettel.
- Témakörökhöz kapcsolódó formák kereskedelmi környezetben megvalósítandó megoldásokhoz.
- Szemléltető kialakítások gyerekszobákhoz.
- Dekoratív minták a bizonyos plusz eléréséhez, a lakóhelyiségek berendezésekor.



# A stílus rendben.

Már csak a légkört kell hozzáalakítani.

A színárnyalattal jelentős mértékben befolyásolni lehet a helyiség hangulatát. A sötét színek még jobban kiemelik a lakás kedélyes jellegét, és tágasabbnak láttatják a kisebb helyiségeket. Ezzel szemben a világos árnyalatok hatására a helyiségek barátságosnak és élettelinek fognak tűnni. Hogy legjobb lenne egyszerre mindkettő? Az EGGER választéka ezt is lehetővé teszi: A mérsékelt világos árnyalatokkal jó kompromisszum érhető el, amely a két ízlés világ legjobb vonásait egyesíti magában.



## Légkör 2. rész: Életet vinne a lakásba!?

A kiválogatással immár egy harmadik szabályozóeszközt kapott, amellyel befolyásolni tudja a lakás által keltett benyomást: Ha egységes összképet árasztó dekort választ, megnyugtató hangulatot alakíthat ki a helyiségben. Hogy az túl unalmas lenne? Akkor a vevőjével együtt keressen olyan dekorokat, amelyek élet telibbé varázsolják a környezetet. Például a padlódeszkákon egymással incselkedő színek, vagy a padlódeszkákon összejátszó repedések, valamint kieső göcsök révén.



## A térberendező trükkjei: a választott helyes padlódeszka méret.

A hossz és szélesség tekintetében ügyesen megválasztott padlódeszka maradandóan befolyásolhatja a helyiségről alkotott benyomásunkat: Ha a cél a nagyvonalú helyviszonyok kihangsúlyozása, javasoljon nagyobb méretű padlódeszkákat. Ezzel szemben a közepes méretű padlódeszkák

hatására felértékelődnek a kisebb helyiségek. Tompa élek használatával a padlódeszkák választott méretének hatása tovább fokozható. Egyébként: Az azonos dekorral bíró szegélylécek még harmonikusabb képet festenek a helyiségről.

**Medium:** 1291 × 135 mm

---

Az ideális megoldás kis helyiségekbe.

**Classic:** 1291 × 193 mm

---

A kiegyensúlyozott arányoknak köszönhetően minden helyiségben elmegy.

**Large:** 1291 × 246 mm

---

Kiemeli a tágas térhatást, és különösen jól hagyja érvényesülni a kúria hatású dekorokat.

**Long:** 2050 × 245 mm

---

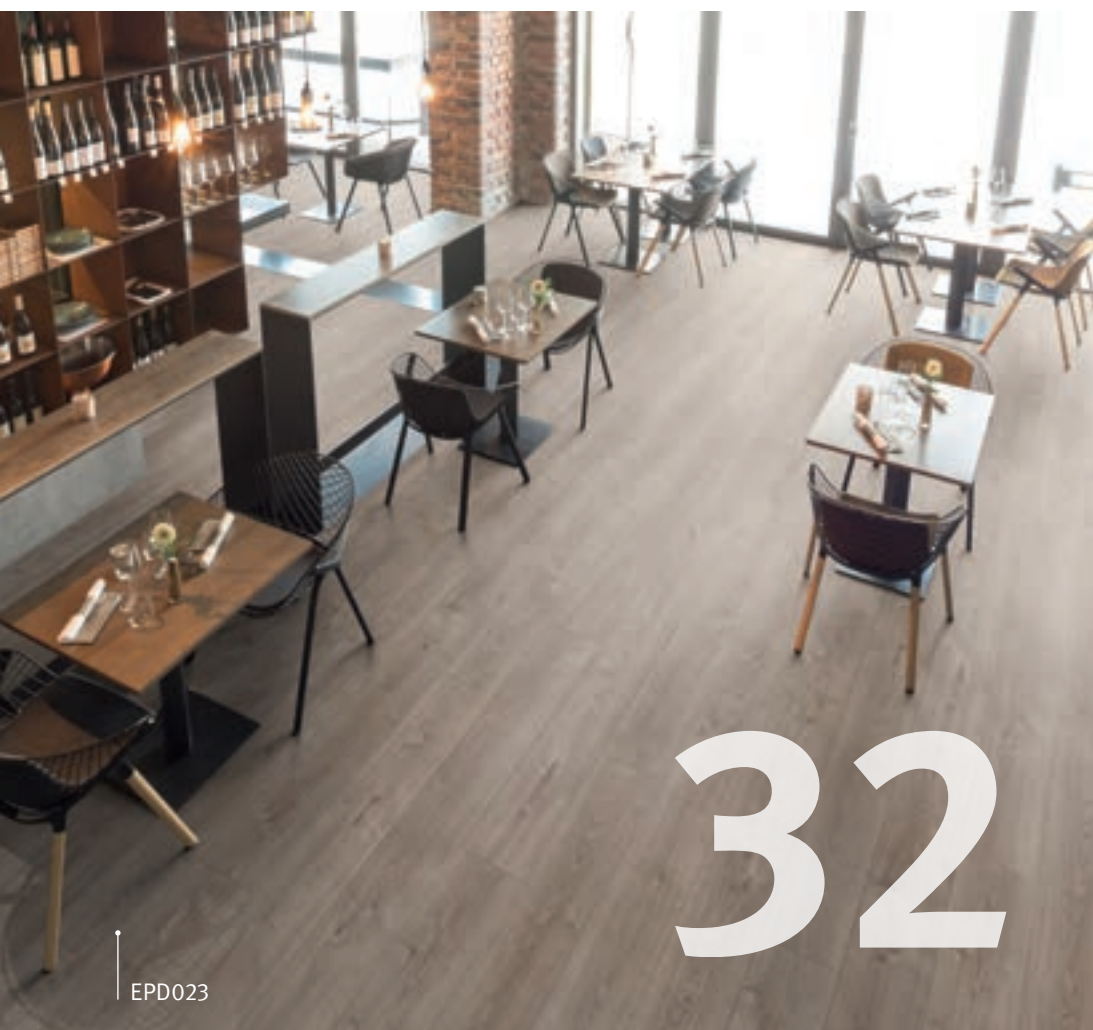
Esélyes jelölt a kiterjedt alapterületű térkialakításnál, és a nyitott, például lakókonyhával ellátott nappaliban. De a hosszú, keskeny helyiségek szerepe is felértékelődik.

**Kingsize:** 1291 × 327 mm

---

A nagy helyiségek rászolgálhatnak a Kingsize jelzőre: A dekorok teljes szépségükben ragyognak, legyen bár szó fa, vagy csempe hatású kivitelről.

Kialakítási szabadság  
számokban kifejezve:  
130 dekor közül tehet javaslatot.



32

Design padló:

Strapabíró, természetes, modern.

32 darab univerzálisan használható padló áll ugrásra készen.

EPD023



EPC024

# 28

## Comfort padló:

Kényelmes, a lábat melegen tartja, a hangot elszigeteli.  
28-szor nagyobb esély a nyugodtabb életvitelre.



EPL029

# 80

## Laminált padló:

Kiváló minőségű, sokoldalú, hiteles.  
A 80-féle változatban kapható modern klasszikus.

## 03 | « Mekkora összeg áll rendelkezésre? »

Forduljunk be a célegyenesbe: A vevő titokban azt szeretné, ha Ön átvállalná tőle a döntés feladatát. Ha a javasolandó padlótípust Ön netán a beszélgetés során a vevőjéről szerzett benyomástól tenné függővé, melyiket ajánlaná?

Belefér az EGGER Design padlója a költségvetési keretbe? Vagy inkább jobban megfelelne az EGGER Aqua+ technológiával gyártott Laminált padlója? Ha Ön nem biztos a dolgában: Kezdje nyugodtan az ajánlatát mindig a legkiválóbb minőségű változattal, hiszen az aduászt (a kedvezőbb árú padlót) még mindig elővárásolhatja a köpenyéből.



**Egyszerűen csak próbálkozzon célt érni ...**

**... pozitív hozzá állással:**

A vevő - legkésőbb az ár hallatán - úgy is hangoztatni kezdi a kételyét vagy kételyeit. Most igen fontos ponthoz értünk el. Kérdések formájában terelje rá a figyelmét azokra a szempontokra, amelyeket jól fogadott, és ismételtesse meg ezeket újból a vevőjével.



## A dolog most kezd csak igazán izgalmassá válni: Hogyan dönt a vevő – és Ön mit lép erre?

Most fog eldőlni, hogy kifizetődő volt-e az Ön eddigi erőfeszítése: És itt most lényeges az Ön hozzá állása. Határozza el, hogy akkor sem távozik üres kézzel a vásárlásra ösztönző beszélgetés végén, ha a vevője mégis feladná a szándékát. Tekintse minimális célnak, hogy

megszerzi az érdeklődő fél kapcsolat tartási adatait. Ezzel ugyanis majd lehetősége fog nyílni arra, hogy újból felhívja a vevő figyelmét az ajánlatára, és hosszabb távon is kapcsolatban maradjon vele.



EPL114

# A helyes stratégia a célegyenesben.

## „Igen, ezt választom.“

Gratulálunk, jól csinálta! De használja is ki a vevő pozitív hozzá állását, hogy új üzletet is nyélbe üthessen. Vagy tán nem ez a kedvező alkalom arra, hogy egy másik helyiség padlójáról is elgondolkozzon? És mi a helyzet a tartozékokkal és az ápoló szerekkel?

## „Még majd átgondolom.“

Ha a vevő most távozik, valószínűleg örökre elvesztette őt. Ezért inkább ajánlja fel neki, hogy továbbra is maradjanak kapcsolatban. Például úgy, hogy padlódeszka mintát küld neki. Vagy meghívhatja magát, hogy felvegyék egy helyiség méreteit. Az elérhetőségi adatait azonban mindenképpen célszerű megtartani, hogy később telefonon, postai úton vagy e-levélben emlékeztethesse őt magára.

## „Nem, ez még nem az igazi.“

Szedje ki belőle, hogy talált-e pozitív szempontokat az Ön javaslatában. Amennyiben igen, térjen rá ezekre és irányítsa rájuk a figyelmét. Amennyiben nem: Kérdezze meg tőle, hogy szerinte egy padlónak milyen tulajdonságokkal kellene rendelkeznie ahhoz, hogy megfontolás tárgyává tegye a megvételét. Ezeknek az információknak a birtokában válasszon új jelöltet, amelyet majd javasolni fog a vevőjének.



Kérdezze meg valamelyik EGGER szolgáltatónál,  
hogy szerintük melyik a jó stratégia a  
célegyenesben.

# 04 | « Mit gondol arról a kijelentésről, hogy a padló igazán csak akkor fogja ellátni a szerepét, ha profi rakta le? »

A padlótípus, -formátum és -dekor eleve adva van. Ismertetőnk utolsó részében arról fogunk szólni, hogy miként lehet tovább erősíteni a forgalmat: Vizsgálódásunk célkeresztjében a saját üzem által végzett padlólerakás áll, amelynek végén - nem utolsó szempont! - Win-Win helyzet áll elő: Ezen az Ön vevője nyeri a legtöbbet, hiszen ennyire szakszerűen, mint Ön, a profi, senki nem tudja lerakni a padlót.

Itt azonban legyen tekintettel a barkácsoló ember büszkeségére, és ezért fogalmazzon ügyesen. Magyarázza el neki szemléletes módon, hogy profi képességeivel Ön sokat javíthat a végeredményen.



**Egyszerűen csak próbálja meggyőzni a másikat ...**

**... a szaktudással!**

Saját képességeinek hangsúlyozása helyett inkább mutasson rá a padló lerakásakor adódó, alábecsült kihívásokra, és a lerakási művelet bonyolultságára: Fűtés csövek, egyenetlen aljzatok, tágulási hézagok, szegélylécetek – használja fel azokat az ismereteket, amelyeket Ön a vevőjével folytatott beszélgetés során szerzett annak helyiségeiről.



Mi azonban leginkább Önre és az Ön munkatársaira irányítjuk a figyelmünket: A [www.egger.com](http://www.egger.com) weboldal myEGGER részén számos lehetőséget kínálunk Önnek arra, hogy összeállíthassa az igényeinek leginkább megfelelő információkat. A szemináriumainkon, és a profik számára indított E-Learning tanfolyamainkon Ön rendszeresen elmélyítheti a padló témában szerzett ismereteit. Szeretné személyesen átélni egy új padló megszületését? Akkor örömmel látjuk valamelyik vezetett gyárlátogatásunkon, amelyet készséggel megszervezünk az Ön és a csapata számára.



---

Műszaki terméktájékoztató a [www.egger.com](http://www.egger.com) weboldalon



---

Szemináriumok



---

Gyárlátogatások



---

E-Learning



---

EGGER App

# Általunk alkalmazott lerakó rendszerek:

Idő megtakarítás maximális rugalmasság mellett.



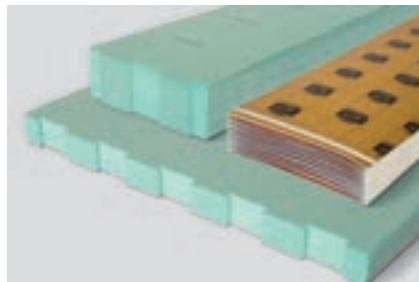
Az EGGER UNI *fit!* és JUST *clic!* lerakó rendszere fenntartható módon egyszerűbbé teszi a lerakási munkákat. A lerakásra fordított idő pedig drasztikusan, akár 40 százalékkal is csökkenhet!

Az EGGER Laminált padlóinak úsztatott lerakásakor kiváló tér- és lépéshang szigetelési értékek érhetők el a Silenzio alátétpaplan terméksorozat használatával.

Az EGGER Design padlóit ajánlatos teljes felületükön leragasztva lerakni, hogy a hozzájuk társuló előnyöket maradéktalanul ki lehessen használni. Így garantáltan tartós, tökéletes padlókat lehet kialakítani még a nagy látogatottságnak örvendő helyeken is.

# Tökéletes összhang a rendszerben.

És hogy mi a legjobb tanács a padló  
hosszú élettartama szempontjából?  
Használja az EGGER egymással  
összehangolt rendszertermékeit.



## Lábazatlécek és padlóprofilok:

6 vagy 8 cm-es magassággal?  
Fehéren, vagy dekor kivitelben? A mi  
választékunk maximális szabadságot  
biztosít Önnek a padló kialakításakor.  
Tíz méteres szélesség felett mozgás-  
felvevő idomdarabokat kell beépíteni,  
mert csak így szavatolható a padló  
terhelésállósága. Az EGGER különböző  
anyagokból, különböző színekben,  
vastagságokban és hosszakban kínálja  
ezeket.

## Alátétpaplanok:

Az aljzattal és az Ön követelményeivel  
összehangolva: Padló fűtés?  
Párafékező? Zaj csökkentés vagy  
további hőszigetelés? A döntés az Ön  
kezeében van.

## Ápolás és lerakó szerszámok:

A választékot a rendszerhez kapcsolódó  
ápolószerek teszik teljessé. Rendszeres  
használatukkal tartósan széppé  
varázsolhatók a padlók. De a különleges  
technikát igénylő lerakásokhoz és  
a kisebb javításokhoz is kínálunk  
hozzáillő megoldásokat.



Minőségi jegy

Piacvezető

A szakkereskedés üzletfele

A photograph of a modern living room. In the foreground, a wooden dining table and a blue chair are visible. In the background, a fireplace with a fire is set into a white wall. To the right, a brown sofa is positioned near a window with a potted plant. The floor is made of light-colored wood.

Cégek, amelyek átfogó választékot kínálnak

Újításra ösztönző fogások

↑  
EPL114

Dizájn irányadó

Jártasság a fa megmunkálásában



Wismar (DE)



Gagarin (RU)



1961 >> 2017



1 Fogácslapgyártó Üzem a Tiroli St. Johann-ban (AT)  
22 Munkatársak

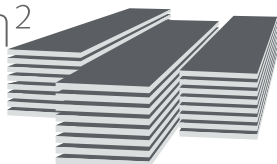


17 Gyártóművek  
26 értékesítő iroda a világ minden táján  
8000 munkatárs



# A számok többet érnek minden szónál.

Évente gyártott EGGER padló:  
80 millió m<sup>2</sup>



9 860  
helyiség naponta



lakószoba évente

1 m<sup>2</sup>  
laminált padló  
képes megkötni



CO<sub>2</sub>-t

Ez éves szinten közel 5656 háztartás kibocsátásának felel meg.

Forrás: a KVNy friss adatai a [www.egger.com](http://www.egger.com)



# Otthon a természetben.

Azok, akik naponta, sőt egyes esetekben a munkájuk vagy a vállalkozásuk révén egész életük során fával foglalkoznak, különleges kapcsolatot alakítanak ki a természettel. Ennek a fantasztikus nyersanyagnak a tiszteletteljes és erőforrás-kímélő

kezelése nekünk a vérünkben van. Az egészséges lakókörnyezet tekintetében számunkra nem létezik jobb anyag a fánál. Az EGGER termékei ezért is alapoznak erre az anyagra. Feldolgozáskor mi teljesen szándékosan tartózkodunk a lágyítók,

vagy a PVC használatától. Sőt, még a laminált padlóink dekor képe is vízben oldódó festékekre alapoz. Aki életében egyszer már megtapasztalta, milyen az EGGER padlóval burkolt helyiségben tartózkodni, érteni fog minket.





# A természet ihlette megoldások. Hogy maximális legyen a fenntarthatóság.

Amikor az EGGER meghonosította a lehető legjobb erőforrás-kímélő gyártási technológiáját, a természet által alkalmazott zárt anyag körfolyamat tekintette példaképnek. Ez már a nyersanyag PEFC által tanúsított kinyerésekor elkezdődik: Kizárólag olyan erdőkből származó fát használunk, amelyekben igazolható módon fenntartható gazdálkodás folyik. Előnyben részesítjük a teljesen

integrált helyszíneket, hogy minimális értékre szorítsuk le a szállítási útvonalak hosszát. A fűrésztelep, a forgácslap-feldolgozó üzem és a laminált bútortalapgyártó üzem egymás mellett helyezkedik el. A világ különböző helyszínein kiépített hálózatunk csak visszafogottan bocsát ki károsanyagokat szállításkor, amin tovább javít a döntésünk, hogy tudniillik előnyben részesítjük a vasúti forgalmat.

Hogy micsoda? Hulladékok? Nálunk, az EGGER-nél, ilyen szinte nincs is. Az összes mellékterméket erőforrás-kímélő körfolyamokban hasznosítjuk. Már csupán az EGGER-nek megítélt környezetvédelmi tanúsítványok és öko-címkék, úgy mint a hőn áhított Kék Angyal, vagy a CARB 2 jelű szigorú észak-amerikai szabvány is kellő ösztönzést ad nekünk arra, hogy továbbra is ezen az úton járjunk.

## Faanyag termelés és -kikészítés

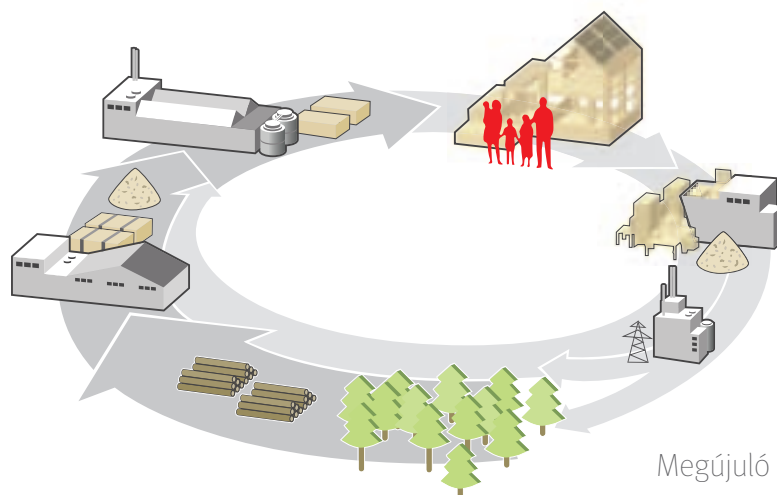
A gyártási folyamat során megvalósított környezetvédelmi teljesítményünk folyamatos tökéletesítése céljából olyan nemzetközileg hitelesített energetika- és környezetvédelmi-központú irányítási rendszerekre támaszkodunk, mint az ISO 50.001, ISO 14.001 és EMAS.

## Fogyasztói- / termék életciklus elemzések

Az alapkínálatunkban található összes termékünk számára környezetvédelmi terméknnyilatkozatok segítségével biztosítjuk a teljes átláthatóságot. Ezek a környezetvédelmi- és egészségügyi szempontok tekintetében fontos információkat tartalmaznak a végfelhasználók számára.

## Fűrészüzem

A Brilon székhelyű fűrészüzemünkben évente 800 000 tömör köbméternyi, fenntartható erdőgazdálkodásból származó lucfenyő- és erdeifenyő gömbfát darabolunk fel. A fűrészelési melléktermékeket közvetlenül a fa alapanyag-gyártásban dolgozzuk fel.



## Újrahasznosítás

Az újrahasznosítható fát, amely az ártalmatlanított javakból, valamint az értékesíthetetlen árukból származó hulladékból áll, megtisztítjuk és a forgácslemez gyártásban felhasználjuk.

## Fenntartható erdőgazdálkodás

Mi, akik - a rendelkezésre álló fatípustól függően - PEFC és FSC® tanúsítvánnyal egyaránt rendelkezünk, az erdővel és a környezettel felelősségteljes módon bánunk. Az EU EUTR jelű faterkedelmi rendeletével összhangban kizárólag az adott körzetben ellenőrzött beszállítótól származó fát vásároljuk meg.

## Megújuló energiák

A biogén üzemanyagokat, amelyek újra nem hasznosítható anyagoknak számítanak, saját biomassza erőműveinkben hővé és zöld árammá alakítjuk át.

# Minden az Ön professzionális megjelenéséért van.

Mivel szeretnénk az Ön tanácsadói-  
és értékesítési folyamatait a lehető  
legjobban támogatni, ezért számos  
olyan eszközt bocsátunk az Ön  
rendelkezésére, amelyek segíteni  
fognak Önnek az értékesítésben.  
Kezdve az eladótér kialakításától  
egészen az Ön vevőinek szánt füzetek  
összeállításáig.



## Bemutató termi elgondolás és POS modulok

A berendező- és bemutató moduljaink  
megfelelő légkört teremtenek a  
sikeres tanácsadási beszélgetések  
lebonyolítására.



## Készlet-bemutató táska és minta-kínáló üzlet

Kis méretű, ám mégis teljes: Mutassa  
be vevőinek az EGGER teljes dekor  
programját áttekinthető, padlótípus  
szerint felépített elrendezésben.  
Továbbá, az EGGER minta kínáló  
üzletén keresztül valamennyi dekor  
DIN A4-es méretben készült mintáját is  
megkaphatja.



## Termékismertetőők

Az eladási beszélgetés után kötött  
csomó a zsebkendőn: Adja át a  
vevőjének a kiváló minőségben  
készült EGGER ismertetőket, amelyek  
az összes információ tartalmazzák,  
és ilyen módon maradjon a vevők  
emlékezetében.

# Kizárólagos szolgáltatások üzletfeleink számára.

Az Ön üzletfeleként számos szerviz szolgáltatást kínálunk Önnek és csapatának, hogy segítsük Önt a vevőkkel napi szinten fenntartott kapcsolat ápolásában.



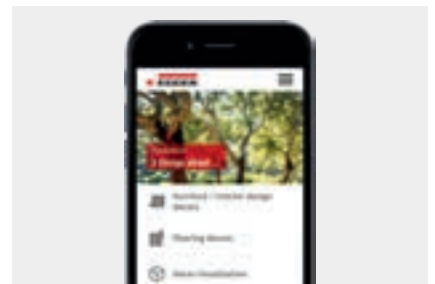
## Virtuális Dizájn Stúdió (VDS)

Segítsen a vevőjének abban, hogy egyfajta benyomást szerezhessen arról, miként mutatna az Ön által javasolt padló a kliensének környezetében. A VDS segítségével a teljes EGGER dekor katalógusához hozzáférhet hálózattól független módon, sőt, bárhová megy, okostelefonon magával is viheti azt.



## Előny a tudásnak köszönhetően

Szemináriumaink, E-Learning-es képzéseink és gyárlátogatásaink útján naprakész ismeretekkel látjuk el Önt a padlók témájában. További részleteket olvashat a [www.egger.com](http://www.egger.com) weblapon.



## EGGER App

Az EGGER App birtokában mindig és mindenütt keze ügyében lehet a teljes kollekciónk. Az App az iTunes áruházban, és a Google Play-en is letölthető.

# Service-Center

## Service-Center AT

T +43 800 888 111

sc.at@egger.com

## Service-Center DE

T +49 800 344 37 45

sc.de@egger.com

## Service-Center CH

T +41 41 349 50 05

sc.ch@egger.com

## Service-Center IT

T +39 800 78 25 54

sc.it@egger.com

## Service-Center FR

T 00 800 4000 88 00

doc@egger.com

## Service-Center ES

T 00 800 4000 88 00

doc@egger.com

## Service-Center PT

T 00 800 4000 88 00

doc@egger.com

## Service-Center UK

T +44 1434 6001 26

sc.flooring@egger.com

## Service-Center RO

T +40 800 500 111

hotline.ro@egger.com

[www.egger.com](http://www.egger.com)

**EGGER Holzwerkstoffe Wismar**

GmbH & Co. KG

Am Haffeld 1

23970 Wismar

Németország

T +49 3841 301-0

F +49 3841 301-20222

flooring@egger.com